

Técnico en Administración en Puntos de Venta N1

Descripción de la carrera

El Técnico en Administración en Puntos de Venta brinda una formación práctica enfocada en la gestión efectiva de ventas, la organización de productos y el control de calidad en almacenes.

¿A quién está dirigida?

A personas interesadas en desempeñarse en ambientes comerciales y de servicio, liderando puntos de venta con eficiencia, impulsando la rentabilidad, la satisfacción del cliente y la gestión integral del espacio de ventas.

Modalidad

Este plan de estudios se desarrollará bajo la modalidad virtual, de forma sincrónica, lo que implica que un profesor en vivo estará brindando apoyo al proceso de aprendizaje de los estudiantes en cada una de las lecciones.

Metodología

En el **Colegio Universitario Boston** usamos Boston Virtual, una metodología en línea que crea un entorno ideal para aprender de forma práctica, dinámica y con acompañamiento docente constante. Nuestros planes de estudio están organizados por competencias y alineados con las necesidades del mercado laboral, para que lo que aprendas te sirva de verdad en el mundo profesional.



¿Qué es una competencia?

Nuestro plan de estudios está organizado por competencias combinando los conocimientos, habilidades, actitudes y valores que permiten al estudiante aplicar lo aprendido en contextos reales, resolviendo problemas de manera práctica, autónoma y efectiva. En el **Colegio Universitario Boston** el desarrollo de competencias se realiza por medio de áreas de formación, organizando los cursos y agrupando los aprendizajes en categorías coherentes.



Equiparación con el Marco Nacional de Cualificaciones (MNC)

Este plan de estudios está equiparado con los estándares del Marco Nacional de Cualificaciones, esta institución vino a regular la Educación Técnica en Costa Rica organizando y clasificando tanto las competencias como los conocimientos que adquieren las personas en los distintos niveles educativos y de formación técnica. Con esta equiparación se garantiza la calidad y pertinencia de la carrera, alineándola con las necesidades del mercado laboral, facilitando el reconocimiento de títulos y habilidades tanto a nivel nacional como internacional.



Perfil de salida

Al finalizar este programa, estarás preparado para:

- ✓ Cumplir normas de salud ocupacional, calidad e inocuidad
- ✓ Comunicarte de forma asertiva con clientes y equipos de trabajo
- ✓ Coordinar tareas operativas para alcanzar objetivos comerciales
- ✓ Liderar equipos en ambientes orientados al servicio
- ✓ Representar la marca con profesionalismo en el punto de venta

Oportunidades laborales

Al completar este técnico, podrás desempeñarte en roles como:

- ✓ Cajero/a Principal
- ✓ Vendedor/a Especializado/a
- ✓ Supervisor/a de Piso de Ventas
- ✓ Encargado/a de Visual Merchandising
- ✓ Coordinador/a de Promociones en Punto de Venta
- ✓ Representante de Servicio al Cliente
- ✓ Asistente de Gerente de Punto de Venta

Requisitos de ingreso

- ✓ Documento de identificación oficial vigente
- ✓ Título de Tercer ciclo de la Educación General Básica

Requisitos para obtener el título

- ✓ Aprobar el Plan de Estudios
- ✓ Solicitar y cancelar el título respectivo ante el Departamento de Registro
- ✓ Estar al día con las obligaciones financieras con la institución





Técnico en Administración en Puntos de Venta N1

¿Por qué elegir Colegio Universitario Boston?



Trayectoria de 70 años en educación para el trabajo



Institución reconocida por el Ministerio de Educación Pública



Líderes en educación técnica



Técnicos alineados al Marco Nacional de Cualificaciones (MNC)



Clases 100% virtuales en vivo



Campus virtual disponible 24/7



Oferta académica virtual autorizada



Financiamiento disponible sin intereses



Carreras en modalidad virtual



Reconocimiento académico internacional



Plan de estudios

BLOQUE I

CÓDIGO	MATERIA	REQUISITO
EM-1018	Servicio al Cliente	-
EM-1248	Estrategias Actuales de Investigación	-

BLOQUE II

CÓDIGO	MATERIA	REQUISITO
EM-1038	Gestión del Talento Humano	-
ID-1195	English Around Me	-

BLOQUE III

CÓDIGO	MATERIA	REQUISITO
EM-1245	Control de Inventarios	EM-1018; EM-1038
EM-1251	Gerencia de Puntos de Ventas	EM-1038; EM-1018